

gepubliceerd in Origine/ het Veilingtijdschrift door W. van Biemen

Iets verkopen via een veilinghuis: Hoe gaat dat, waar moet u op letten?

In het vorige nummer van het veilingtijdschrift was deze rubriek gewijd aan de algemene voorwaarden, de kleine lettertjes, bij het kopen op een veiling. Deze keer gaan we ervan uit dat u iets wilt verkopen.

Stel het denkbeeldige geval dat u een kleine collectie munten erft, waar u zelf geen interesse in en - laat staan - verstand van hebt. U besluit ze te verkopen. Maar hoe?

Er zijn dan een aantal mogelijkheden

Bijvoorbeeld een paar muntenhandelaren bezoeken en proberen een goed bod te krijgen (waarbij het voor kan komen dat de biedingen sterk uiteenlopen !). Of een - bij voorkeur – Register-Makelaar of -Taxateur, gespecialiseerd op het vakgebied munten & penningen, raadplegen om er op die wijze achter te komen wat bijvoorbeeld de onderhandse verkoopwaarde van uw munten is. Vervolgens verkoopt u ze aan iemand die bereid is die prijs (of meer) te betalen.

Ook een mogelijkheid is het ter veiling aanbieden van de munten bij een in munten gespecialiseerd veilinghuis. Daar kunt u immers de collectioneers verwachten die wellicht al jaren op zoek zijn naar die paar ontbrekende munten in hun collectie.

Laten we ervan uitgaan dat u voor veilen kiest. Waar moet u dan op letten?

Net als bij kopen op de veiling heeft u ook bij verkopen via de veiling vrijwel altijd te maken met algemene voorwaarden, waarin tal van zaken geregeld worden, die niet of nauwelijks ter sprake komen op het moment dat u als inzender /inbrenger (dat is de veilingsterm voor een verkoper) uw munten aanbiedt en achterlaat om te laten veilen.

Is het bijvoorbeeld toegestaan om ingebrachte zaken terug te trekken of voor welke risico's zijn uw spullen verzekerd. Op al dit soort vragen geven de algemene voorwaarden het antwoord. Het is dan ook verstandig om als inzender/inbrenger te vragen of u een **exemplaar van de inbrengvoorwaarden** kunt krijgen. Vaak staan deze voorwaarden afgedrukt aan de achterzijde van het ontvangstbewijs, maar soms ook treft u daar alleen een verwijzing aan naar de voorwaarden zonder dat de gehele tekst is afgedrukt.

Het belangrijkste document voor de inzender is het **ontvangstbewijs**, daarop moet in ieder geval staan:

- een duidelijke omschrijving van de ingebrachte zaken, en of daarop in het verleden vooraftrek van BTW heeft plaats gehad;
- een indicatie wanneer of op wat voor soort (algemeen of speciale) veiling de ingebrachte zaken geveild zullen worden;
- het percentage verkoopkosten (veelal 10 à 15 %, aflopend tot 2 à 3 % bij heel grote bedragen) en de wijze van afrekening; Daarop kan voorts nog staan :
 - o de limiet (zie hierna);
 - o eventuele bijkomende kosten voor bijvoorbeeld foto's, transport, keurkosten, verzekering etc.;

Over het algemeen zal de veilinghouder u vragen naar de herkomst van de zaken die u aanbiedt en – al dan niet na nader onderzoek van de lots of kavels (zo heten uw munten nu in veilingtermen) - een indicatie geven met betrekking tot de verwachte opbrengst. Indien u dat wilt kunt u schriftelijk vast laten leggen dat de munten niet voor minder dan een door u verlangd bedrag – in veilingtermen “**de limiet**” - verkocht mogen worden. Spreekt u geen limiet af dan is de veilinghouder vrij om het kavel te verkopen tegen een bedrag dat hem redelijk voorkomt of niet te verkopen wanneer hij het tijdens de veiling geboden bedrag te laag vindt. In dat geval en in het geval dat de limiet niet wordt gehaald wordt het kavelnummer niet verkocht – in veilingtermen “ opgehouden”. U kunt het kavel dan op een volgende veiling nogmaals aanbieden, de veilinghouder zal u daarover een advies geven. Het kan ook zijn dat dan de limiet naar beneden moet worden bijgesteld. Of er “ophoudkosten” berekend worden hangt van de concrete situatie af. Was de veilinghouder het niet eens met de door u gewenste limiet dan zal hij waarschijnlijk ophoudkosten berekenen, in andere gevallen niet.

Enige tijd nadat u het ontvangstbewijs hebt gekregen, krijgt u bericht over **datum, tijd en plaats van de veiling en de kijkdagen, en de kavelnummers** waaronder de door u ingezonden munten in de catalogus vermeld zijn en geveild zullen worden. Veelal met het verzoek om die gegevens op juistheid te controleren en eventuele onjuistheden nog vóór de veiling te melden. Weer enige tijd later – na ca. 4 weken - krijgt u bericht over het **veilingresultaat** – verkocht dan wel opgehouden - en wanneer u de betaling mag verwachten.

Kortom een ideale wijze van verkopen die zowel voor kostbare zaken als voor minder waardevolle zaken of zelfs hele inboedels geschikt is, waarbij uw eigen inspanningen tot een minimum beperkt blijven en u toch de best mogelijke prijs realiseert.

Voor veilinghouders die zijn opgenomen in het **Register van Veilinghouders** en voor het **Register van Makelaars en Taxateurs** raadpleeg www.federatie-tmv.nl